



## **Didacto, référence du marché des jeux pédagogiques, recherche un représentant pour le département des Hauts-de-Seine (92)**

Didacto est depuis plus de 20 ans le spécialiste des jeux éducatifs et pédagogiques de qualité à destination des écoles, des crèches, centres de loisirs, collectivités, etc.

Nous recherchons notre **Responsable commercial pour le département des Hauts-de-Seine (92)** pour promouvoir et vendre notre gamme de jeux pédagogiques, essentiellement auprès d'une clientèle de professionnels (clients acquis et nouveaux clients à prospecter), avec un **statut d'Agent commercial ou de VRP**.

### **Votre mission :**

- Vous identifiez les clients potentiels : écoles, crèches, ludothèques, centres de loisirs, mairies, IME, maisons de retraite, etc.
- Après avoir pris rendez-vous par téléphone, il faudra vous rendre avec votre propre véhicule dans l'établissement pour présenter et vendre les jeux.
- D'une manière générale vous gérez la relation commerciale dans son intégralité, accomplissez un rôle de conseil, finalisez la vente et gardez la satisfaction du client et sa fidélisation.
- Votre rémunération sera variable et déterminée par les ventes.

### **Votre profil :**

- Vous avez une fibre commerciale, vous êtes une personne de terrain. Vous devez être à l'aise avec le phoning. Vous êtes autonome, persuasif, dynamique, rigoureux, de bon contact, faisant preuve d'initiative et développant le goût du challenge.
- La connaissance du milieu scolaire et de la petite enfance, ou une expérience dans un secteur proche du jeu traditionnel (ludothèque, centre de loisirs), seront des plus appréciés. Retraité(e) de l'éducation nationale ou autre secteur de la petite enfance accepté(e).
- Vous maîtrisez l'utilisation des outils courants de la micro-informatique : Word, Excel, Internet.

## **Nous vous permettons de :**

- Développer une activité professionnelle en phase avec vos passions et vos valeurs, avec une grande liberté et des horaires choisis.
- Prendre la responsabilité d'un département important générant d'ores et déjà un CA conséquent.
- Recevoir une rémunération non plafonnée (pourcentage sur toutes vos ventes).
- Statut d'agent commercial privilégié, ou VRP travaillant déjà en direction du milieu éducatif.

Pour plus de renseignements sur l'entreprise et sur le poste vous pouvez consulter notre site Internet [www.didacto.com](http://www.didacto.com).

Pour postuler, faites parvenir un CV et une lettre de motivation à l'adresse suivante : [recrutement@didacto.com](mailto:recrutement@didacto.com).

---



Didacto ([www.didacto.com](http://www.didacto.com)) commercialise depuis plus de 20 ans des jeux éducatifs et pédagogiques de qualité à destination des écoles, des crèches, centres de loisirs, collectivités.

Didacto recrute des Responsables commerciaux dans toute la France pour visiter les collectivités (écoles, centres de loisirs, ludothèques, crèches, etc.).

Sur un secteur géographique proche de votre domicile, vous identifiez et contactez les clients potentiels, assurez les rendez-vous et finalisez la vente, gérez la relation commerciale dans son intégralité.

Vous êtes dynamique et autonome ? Vous aimez l'univers des jeux, de la pédagogie, des enfants et vous voulez partager votre enthousiasme avec nous et vos clients ? Rejoignez Didacto ! Une grande aisance commerciale, le sens de l'organisation, le goût du phoning, la persévérance et la patience sont des qualités nécessaires pour ce poste de terrain.

Postes à pourvoir sur toute la France ; statut d'agent commercial, ou VRP multiscartes travaillant déjà en direction du secteur éducatif ; rémunération variable en fonction des ventes.

Pour postuler, faites parvenir un CV et une lettre de motivation à l'adresse suivante : [recrutement@didato.com](mailto:recrutement@didato.com).